

MOBILITY INNOVATION PROGRAM

ACELERACIÓN

INSCRÍBETE AQUÍ

Fundación
Ibercaja €

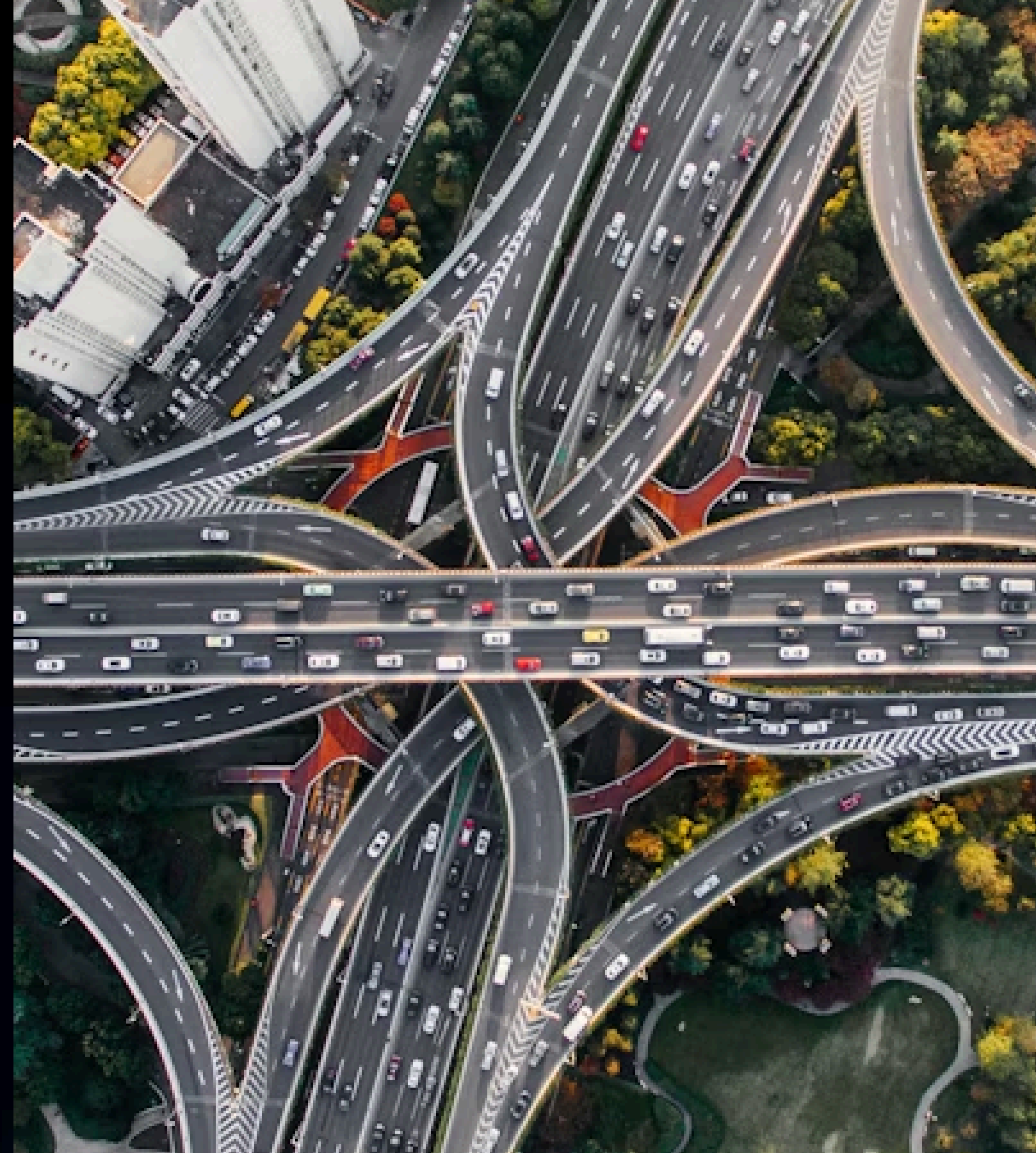

MOBILITY CITY

zebra

ACELERACIÓN

La línea de **Aceleración** apoya a startups de movilidad en su camino hacia el crecimiento enfocándose en producto, estrategia comercial y colaboración directa con empresas.

Este programa busca acelerar su crecimiento real y posicionarlas como actores relevantes en la movilidad urbana sostenible.



De Junio a Octubre, las startups trabajarán con 4 expertos que guiarán su progreso mes a mes.

El viaje culmina en Noviembre donde las startups podrán mostrar sus avances y presentarse ante sociedad.

Fundación
Ibercaja 


MOBILITY CITY

zebra

ALCANCES

ACELERACIÓN

Compromisos clave para el éxito del programa de innovación

Mentoría y Formación Especializada

A lo largo del programa, las startups participarán en 4 sesiones temáticas, con mentoría personalizada en cada fase. Cada sesión con expertos abordará áreas críticas para el crecimiento de la startup: financiación y expansión, optimización del producto, estrategia empresarial y tecnologías emergentes como la IA aplicada a la movilidad.

Tiempo de calidad

Dedicación real y activa en las reuniones para asegurar el avance del proyecto. El enfoque estará en el trabajo práctico a través de hojas de ruta personalizadas y la aplicación directa de los conceptos en las startups participantes, que contarán con el apoyo constante de los mentores.

Preparación para el Mercado

El programa culmina con una presentación en sociedad al final del proceso, donde las startups podrán mostrar sus avances y cerrar acuerdos con los actores clave del ecosistema.

EL PROCESO

ACELERACIÓN

Trabajaremos sobre cuatro áreas clave de trabajo para fortalecer las startups y a acercarlas a nuevos clientes de forma robusta y sostenida.

Estrategia

Antes de construir, hay que tener claro qué se está construyendo y por qué esa startup debe hacerlo. En este sprint se trabaja la tesis de negocio: qué problema real se resuelve, para quién y con qué modelo sostenible detrás. Se define una hoja de ruta a 12-18 meses como herramienta de decisión.

Producto y Propuesta de Valor

Aquí se trabajan dos cosas inseparables: qué construir y por qué alguien lo elegiría. Se aborda el discovery real, la priorización y la definición de un MVP con foco, evitando construir demasiado pronto. Se trabajará la propuesta de valor: a quién ayudas, frente a qué alternativas y cómo posicionarte con claridad. El resultado es un producto más enfocado y un mensaje más sólido.

Tecnología para la escalabilidad

En movilidad, la tecnología no solo sostiene el producto, también marca la diferencia competitiva. En este sprint se analiza cómo las decisiones tecnológicas refuerzan la propuesta de valor y generan ventaja real. Build, buy o partner, qué stack tiene sentido y qué puede convertirse en deuda técnica innecesaria. El objetivo es convertir la tecnología en un valor diferencial, no solo en una funcionalidad.

Inversión y Financiación

Levantar inversión exige entender cómo piensa un inversor. En este sprint se trabaja qué busca realmente un fondo en etapas pre-seed o seed, qué métricas importan, cómo se estructura una ronda y qué conversaciones deben ocurrir antes de levantar capital. La narrativa inversora es la estrategia del negocio explicada con lógica financiera, preparando al equipo para negociar con criterio.

EL CICLO DE TRABAJO

ACELERACIÓN

El contenido y la dinámica de trabajo de cada una de las cuatro áreas de fortalecimiento seguirán una ruta formativa habitual, en formato sprint de trabajo con una duración mensual

Input inicial y alcances esperados

A lo largo del programa, las startups participarán en 4 sesiones temáticas, con mentoría personalizada en cada fase. Cada sesión con expertos abordará áreas críticas para el crecimiento de la startup: financiación y expansión, optimización del producto, estrategia empresarial y tecnologías emergentes como la IA aplicada a la movilidad.

Trabajo intra-startup + seguimiento asíncrono

Dedicación real y activa en las reuniones para asegurar el avance del proyecto. El enfoque estará en el trabajo práctico a través de hojas de ruta personalizadas y la aplicación directa de los conceptos en las startups participantes, que contarán con el apoyo constante de los mentores.

Sesión de devolución y wrap-up de aprendizajes

El programa culmina con una presentación en sociedad al final del proceso, donde las startups podrán mostrar sus avances y cerrar acuerdos con los actores clave del ecosistema.

EL EQUIPO DE MENTORES

ACELERACIÓN

Cada una de las cuatro áreas de fortalecimiento estará guiada y liderada por un profesional con experiencia práctica y relevante en cada uno de los temas de trabajo

Estrategia -

Sergio Martínez - CEO Zebra

CEO y cofundador de Zebra Ventures, centrado en consultoría estratégica, innovación empresarial y transformación digital. Especializado en acompañar a directivos y empresas en procesos de crecimiento, M&A, fundraising y desarrollo de nuevos modelos de negocio con foco en ejecución real.

Producto y Propuesta de Valor

Ulises Gómez - Responsable Innovación

Innovation Lead y cofundador en Zebra Ventures, especializado en estrategia de innovación, transformación empresarial y desarrollo de soluciones aplicadas con IA. Trabaja acompañando a empresas en la identificación de oportunidades, rediseño de procesos y construcción de proyectos de innovación con impacto real en negocio.

Tecnología para la escalabilidad

Mariano Taborda - Daniel Sanz

Tech Lead y Product Manager en Zebra Ventures. Núcleo de liderazgo tecnológico en el desarrollo de soluciones digitales e implementación de IA aplicada a negocio. Mariano aporta la visión técnica, arquitectura y construcción de producto, mientras que Daniel conecta esa capacidad tecnológica con la estrategia de cliente, la definición funcional y la ejecución de proyectos.

Inversión y Financiación

Alberto Hospital

Especialista en desarrollo de negocio, innovación y conexión entre empresa y ecosistema emprendedor. Su trabajo se centra en la generación de oportunidades, alianzas estratégicas y dinamización de programas de innovación abierta entre corporates, startups e instituciones.

HOJA DE RUTA

DE LA MENTORÍA AL MERCADO

ACELERACIÓN



Fundación
Ibercaja €


MOBILITY CITY

zebra

INSCRÍBETE

Contacto Zebra Ventures

Sergio Martínez Valtueña
sergio@zebraventures.eu

Contacto Zebra Ventures

Ulises Gómez Boronat
ulises@zebraventures.eu

